



取引先様向け資料 NTTデータグループ シェアード・サービスセンタ(購買分野)説明

2023年3月吉日 発行 NTTデータプロキュアメント部

1. SSC設立の背景·概要

- 1-1. NTTデータグループのシェアード・サービス化の目的
- 1-2. SSC購買業務運用の概要
- 1-3. SSCで扱う契約対象

2. 加入後の購買業務運用

- 2-1. 今までの契約業務からの主要な変更点
- 2-2. 基本業務

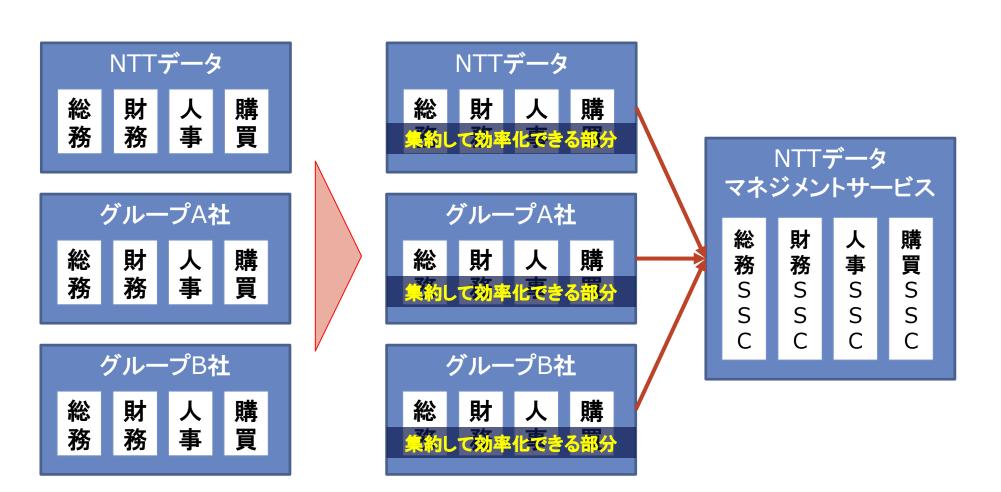
3. 契約時期別にみた購買業務運用

- 3-1. 購買業務運用の契約時期別一覧
- 3-2. 留意していただきたい点

4. 取引先様へのご協力のお願い

1-1. NTTデータグループのシェアード・サービス化の目的

管理業務の効率化、グループガバナンスの強化など、グループ全体での最適なマネジメントの実現を目指して、グループ各社で保有している間接業務をグループ・シェアード・サービスセンタ(以降、SSC)に集約します。



1-2. SSC購買業務運用の概要

開始時期 2009年4月 人材派遣、リース、物品購入、請負など、NTTデータを含むSSC加入会社が取引先様に 運用の範囲 発注する購買契約を扱います。 SSCは主に「契約事務代行の役割」を担います。 加入会社一覧は (https://www.nttdata.com/jp/ja/about-us/proc/g-ssc/) SSC加入会社 をご参照ください 発注 発注 依頼 NTTデータ a社 NTTデータ 契約業務運用イメージ A社 マネジメント β社 サービス (契約事務代行) B社 γ社 NTTデータ グループ会社 SSC 取引先様

※SSCとはシェアードサービスセンターの略称です

1-3. SSCで扱う契約対象

製品購入、委託、保守、リース・レンタル、人材派遣等の契約がSSCで扱う対象の契約です。 以下のような契約は、SSC対象外になります。これらは、NTTデータグループ会社(以降、グループ会社)から従来どおり取引先様に発注されます。

SSC対象外の契約

- ●取引先、価格が変更不可能な案件(公共サービス、金券、会員権およびそれに類似する契約)
- ・電話料金、電話工事
- ・新聞購読契約
- ・プロバイダー料金等の情報利用契約
- · Webによる発注しかできないもの
- ・セミナー参加費
- ・商品券、図書券、プリペイドカードの購入 (社名等を印刷するなど付加価値をつける場合は購買契約)
- ・切手、印紙等有価証券の購入
- イベントのスペース料
- ・ホテル宿泊料

- ●グループ会社がノウハウを有している取引
- ・弁護士、司法書士との契約
- ・不動産鑑定士、土地家屋調査士、測量士との契約
- 建物賃貸借契約
- ・土地、建物売買契約
- ・広告、宣伝契約
- ・公認会計士、税理士との契約
- ・銀行との資金借入等契約・銀行等との支払委託契約
- ・弁理士との契約

5

1. SSC設立の背景・概要

- 1-1. NTTデータグループのシェアード・サービス化の目的
- 1-2. SSC購買業務運用の概要
- 1-3. SSCで扱う契約対象

2. 加入後の購買業務運用

- 2-1. 今までの契約業務からの主要な変更点
- 2-2. 基本業務

3. 契約時期別にみた購買業務運用

- 3-1. 購買業務運用の契約時期別一覧
- 3-2. 留意していただきたい点

4. 取引先様へのご協力のお願い

2-1. 今までの契約業務からの主要な変更点

SSCに加入することで、主に次のような点が今までの契約業務から変更されることになります。

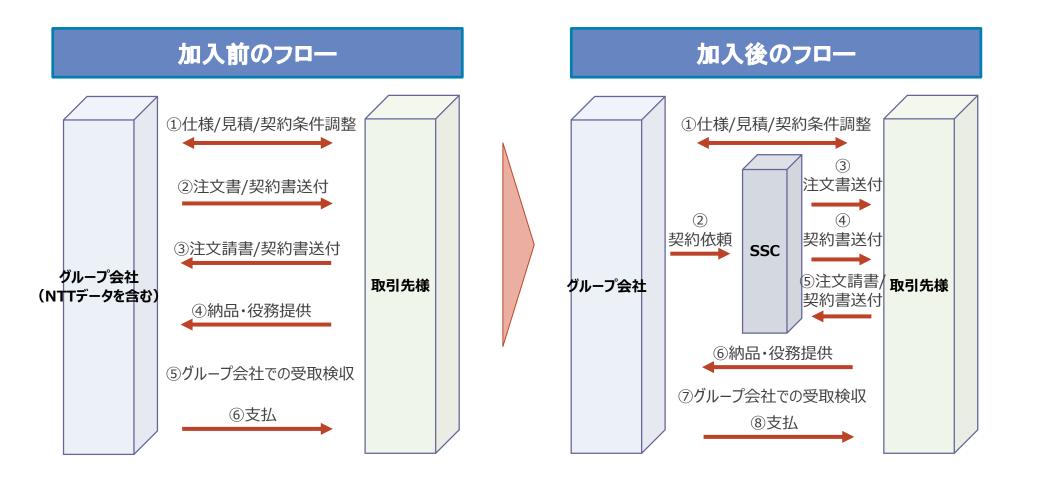
変更点	対象	変更内容	
注文書/契約書の発出元、 注文請書/契約書の返送先	全取引先様	全ての個別契約の注文書/契約書は、SSCから発出されます。	
契約書の記名捺印	全取引先様	契約書の記名捺印はSSCを運用するNTT データマネジメントサービスのものになります。	
		株式会社エヌ・ティ・ティ・データ〇〇 (契約代行者) 東京都江東区豊洲三丁目3番3号 エヌ・ティ・ディ・データマネジメントサービス株式会社 購買事業部長 △△△印	
契約事務についての問い合せ先	全取引先様	事務手続きについての問い合わせは、SSCで受け付けます。	

【契約の責任について】

SSCを運営するNTTデータマネジメントサービス株式会社は契約事務代行を実施するのみで、契約の当事者とはなりません。個別の契約に関する損害賠償、支払など、契約に伴う責任は発注元であるグループ会社と取引先様との間で発生します。

2-2. 基本業務

加入後の新規の注文/契約はSSCを経由して取引先様各社に発出されます。仕様調整、納品、支払 などその他の処理に関しては、グループ会社と取引先様間でのやり取りになります。



1. SSC設立の背景・概要

- 1-1. NTTデータグループのシェアード・サービス化の目的
- 1-2. SSC購買業務運用の概要
- 1-3. SSCで扱う契約対象

2. 加入後の購買業務運用

- 2-1. 今までの契約業務からの主要な変更点
- 2-2. 基本業務

3. 契約時期別にみた購買業務運用

- 3-1. 購買業務運用の契約時期別一覧
- 3-2. 留意していただきたい点

4. 取引先様へのご協力のお願い

3-1. 購買業務運用の契約時期別一覧

契約時期別にみた購買業務運用方法を示します。

		加入前	加入後	購買業務運用方法
加入後に	締結する契約			第2章で説明した購買業務運用となります。
加入前 に締結 され、加 入後も	変更・更新・取消なし			契約書の再締結等の追加対応不 要で既存契約は有効なままとなり ます。検収対応は引き続きグルー プ会社と直接実施いただきます。 (第2章の通り)
契約期間に含まれる契約	加入後変更・ 更新・取消あ り		→	変更・更新・取消の契約については、第2章で説明した購買業務運用となります。
加入前に	終了する契約			SSCの運用開始と関係なく、従来 通りの購買業務運用となります。

:注文日 :契約期間 :変更・更新注文日 :変更・更新契約期間



3-2. 留意いただきたい点

留意点	内容
加入前に締結した契約の中で、加入後に変更・ 更新・取消をする場合の契約書及び注文書の表記内容	加入前に締結した契約を加入後に変更・更新または取消する場合、契約書・注文書の表記内容が、以前の契約書から変更となります。 加入後の表記内容については、当資料の7頁で説明した内容となりますので、ご確認ください。

1. SSC設立の背景・概要

- 1-1. NTTデータグループのシェアード・サービス化の目的
- 1-2. SSC購買業務運用の概要
- 1-3. SSCで扱う契約対象

2. 加入後の購買業務運用

- 2-1. 今までの契約業務からの主要な変更点
- 2-2. 基本業務

3. 契約時期別にみた購買業務運用

- 3-1. 購買業務運用の契約時期別一覧
- 3-2. 留意していただきたい点

4. 取引先様へのご協力のお願い

4-1. 取引先様への依頼事項

依頼項目	依頼内容詳細
同意書(取引に関する前提 条件)の提出	本資料で説明しましたSSC(運営者:NTTデータマネジメントサービス)による運用について、「取引に関する前提条件」の提出をお願いします。なお、当該提出のお願いは、NTTデータグループ会社もしくはNTTデータマネジメントサービスから各取引先様に直接ご案内させて頂く予定ですので、ご協力の程よろしくお願い申し上げます。

その他事項

この依頼事項についての提出先、提出期日など詳細は、対象となる取引先様に別途連絡いたします。

お手数をおかけいたしますが、何卒ご協力のほどよろしくお願いいたします。

